

Corso Arte della Vendita - tecniche di Vendita di 1° livello



INSIDE FACTORY
Events, E-Learning & Emotions



IS.FO.TER.
Istituto per la promozione culturale e la
Formazione Professionale del Terziario



Arte della Vendita

tecniche di Vendita di 1° Livello



2 CORSI DI 8 ORE
26 APRILE
27 APRILE

Segreteria organizzativa
Via Mandrà n. 8 - 095/7310721
corsi@confcommercio.ct.it

L'arte della vendita

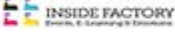
è il primo di una nuova serie di percorsi formativi organizzati da Confcommercio Catania e da Isfoter, l'istituto di formazione del Sistema, in collaborazione con Alveos e

Il corso si svolgerà i prossimi **26 e 27 aprile** con gli approfondimenti sulle tecniche di vendita di 1° livello, particolarmente adatto a imprenditori, account manager, sales manager, consulenti commerciali, liberi professionisti e a tutti coloro che svolgono attività in contatto con la clientela. Una full immersion di 8 ore, in un'unica giornata, nella quale si analizzeranno la figura e il ruolo del venditore per poi affrontare nel dettaglio le caratteristiche strutturali della vendita stessa: dalle motivazioni che stanno dietro l'acquisto a ciò che compone la vendita e a come si struttura una trattativa commerciale.

Docente del corso sarà Simone Terreni, managing director di VoipVoice e CEO & Founder di Inside Factory, da sempre convinto sostenitore dell'innovazione tecnologica. Professionista fiorentino, appassionato di comunicazione, è diventato un punto di riferimento su tutti i Social Network perché attraverso di loro vive e lavora.



CONFCOMMERCIO
IMPRESE PER L'ITALIA
CATANIA



L'arte della Vendita
tecniche di Vendita di 1° Livello



2 CORSI DI 8 ORE
26 APRILE
27 APRILE

Segreteria organizzativa
Via Mandrà n. 8 - 095/7310721
corsi@confcommercio.ct.it



Vendere e Condividere
Tecniche di Vendita Avanzate e Social Selling



2 COR
25
26

Segreteria or
Via Mandrà n. 8 - 0
corsi@confcom



brand
Personal Branding
La giusta strategia per la tua immagine



2 CORSI DI 8 ORE
13 GIUGNO
14 GIUGNO

Segreteria organizzativa
Via Mandrà n. 8 - 095/7310721
corsi@confcommercio.ct.it



Be Social
Strategie efficaci per i Social network



2 COR
12
13

Segreteria or
Via Mandrà n. 8 - 01
corsi@confcom

IN ATTIVAZIONE:

Non solo amici - L'utilizzo commerciale di Facebook
Direct Marketing - whatsapp e le social chat per il marketing
Personale Social Branding - La tua immagine conta